



Gerente de Ventas

Descripción del trabajo

LIFT-UP es el líder en proveer seguridad alimentaria equitativa para individuos y familias: educando, construyendo entendimiento y apoyo para terminar con el hambre desde Parachute hasta Aspen. Creemos que el acceso a alimentos frescos, saludables y sostenibles proporciona esperanza y empoderamiento, fortaleciendo nuestra comunidad.

La oportunidad:

Buscamos un gerente de ventas con experiencia, dinámico e innovador para encabezar el crecimiento y la excelencia operativa de las tiendas de segunda mano de LIFT-UP. Este influyente puesto de liderazgo dirigirá iniciativas en las principales áreas, incluida la gestión de las tres tiendas de segunda mano en Glenwood Springs, Rifle y Parachute, el desarrollo del programa de ventas en línea y la supervisión del personal de ventas. Hacemos especial énfasis en cultivar la inclusividad para promover la innovación, la comunicación clara, concisa y coherente con nuestra organización y con las asociaciones externas.

El gerente de ventas ayudará a ejecutar planes estratégicos alineados con nuestra misión y objetivos, mejorar la eficiencia y la eficacia para proteger la sostenibilidad financiera de la organización, así como crear y mantener asociaciones estratégicas tanto dentro de la organización como con partes interesadas externas.

Con un compromiso de mejora continua, el gerente de ventas evaluará y optimizará las operaciones internas de la organización para mejorar la eficiencia y la eficacia y ayudar a maximizar las ventas para apoyar la adquisición de alimentos para servir mejor a aquellos dentro de nuestra comunidad que se enfrentan a la inseguridad alimentaria.

Responsabilidades principales:

Estrategia de Organización

- Garantizar la creación e implementación de todas las pólizas y procedimientos necesarios para tener una gestión eficaz de todas las operaciones básicas para dirigir con éxito las tiendas de segunda mano.
- Supervisar y dirigir la excelencia operativa basada en datos en la operación de nuestros tres puntos de venta.
- Identificar nuevas oportunidades de venta, garantizando al mismo tiempo que todas las operaciones y programas existentes cumplan o superen los objetivos y expectativas establecidos en el presupuesto anual.
- Implementar una plataforma de venta en línea para la venta de productos.
- Garantizar una ejecución operativa segura, eficaz y eficiente en los tres puntos de venta, asegurándonos de que cumplimos todos los requisitos normativos estatales, locales y federales.

Funciones y responsabilidades

- El Gerente de Ventas se ocupa de las operaciones cotidianas de las tres tiendas.
- Supervisa al personal, los voluntarios, las ventas, el inventario y el presupuesto.
- El Gerente de Ventas contratará, formará y supervisará a los encargados de tienda y a los voluntarios, haciendo énfasis en el servicio al cliente, el mantenimiento de la tienda y la promoción de los productos.
- Desarrolla y mantiene un horario de trabajo para empleados y voluntarios.
- Colabora con los encargados de cada tienda para buscar formas de promocionar la tienda, el producto y el servicio dentro de la tienda.
- Mantiene los niveles de inventario adecuados gracias a las donaciones de la comunidad.
- Maximiza la eficiencia en la clasificación, la determinación de precios y la promoción.
- Gestionar todos los costes controlables dentro de la tienda con vistas a maximizar la rentabilidad.
- Garantizar que la tienda permanezca siempre limpia y presentable.

Cualificaciones requeridas:

- Pasión por la misión de LIFT-UP, combinada con el deseo y la capacidad de poner en práctica dicha misión.
- Capaz de demostrar un historial de liderazgo eficaz en un puesto similar durante un período de al menos dos años.
- Experiencia en la gestión y el desarrollo del personal con éxito, colaborando con un equipo de gestión altamente motivado y trabajando para mantener y construir relaciones con socios de la comunidad.
- Dominio de la tecnología ofimática, Microsoft Word, Excel, Outlook y Share Point.

Remuneración:

- Salario anual entre \$50,000-\$65,000 dólares.
- Generosos beneficios vacacionales, seguro médico, seguro dental y oftalmológico, programa de jubilación IRA.